



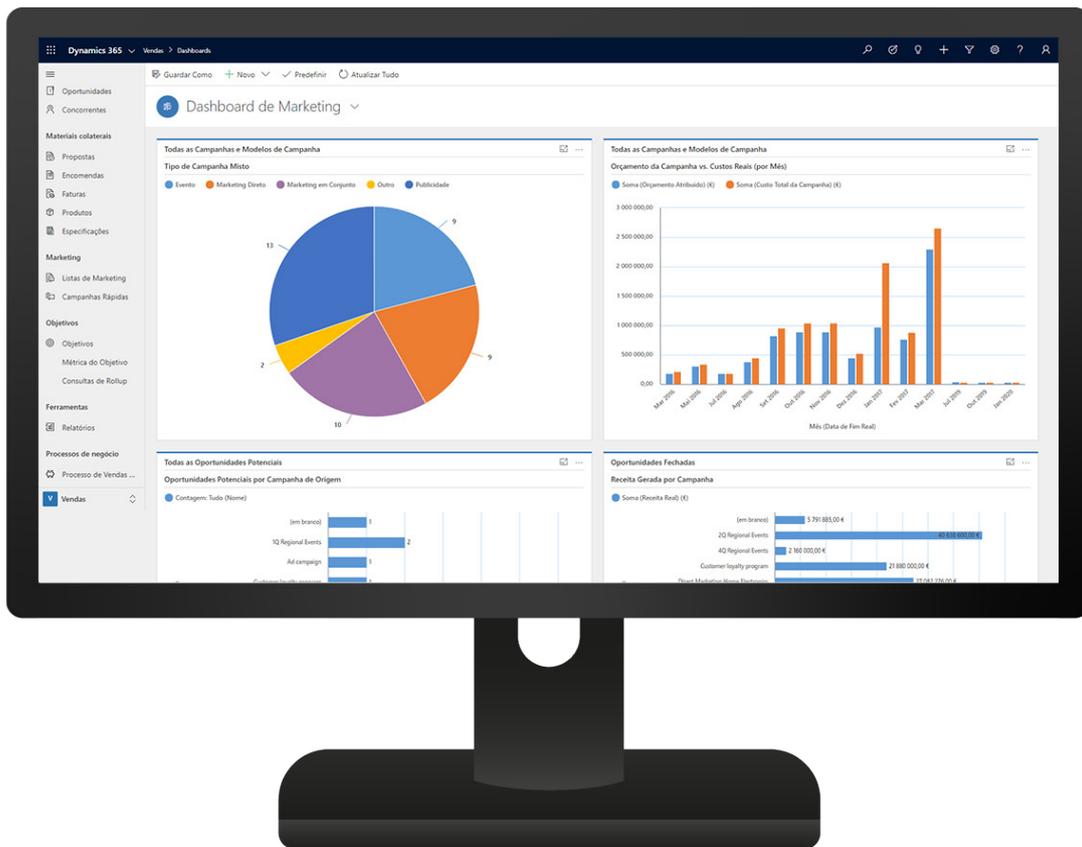
## DYNAMICS 365 SALES

Uma forma simples de modernizar  
a produtividade das vendas

# Hydra iT

TECNOLOGIAS DE INFORMAÇÃO  
E CONTEÚDOS, LDA

# DYNAMICS 365 SALES



## Equipas de Vendas e Marketing

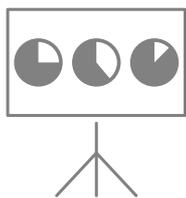
**Microsoft Dynamics 365 Sales** é a aplicação que permite obter uma maior compreensão das necessidades, interagir mais facilmente e ir ao encontro das expectativas dos seus Clientes. Faça crescer o seu negócio com uma solução que representa a metodologia de vendas da sua empresa e constrói uma visão 360º de cada Cliente.

Dynamics 365 Sales permite também conectar a força de vendas com a equipa de marketing, automatizar processos e ajudar a tomar decisões mais inteligentes, mais rápidas, de forma a maximizar o seu retorno do investimento.

Inove com o Dynamics 365 Sales e encontre mais facilmente potenciais clientes qualificados para vendas, indo mais além nas ações de marketing e nos resultados que pretende obter.

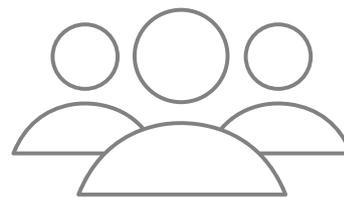


# DYNAMICS 365 SALES



## Impulsione a produtividade e aumente as receitas

Ligue facilmente, e de forma integrada, os dados dos processos de negócio com Office 365 e LinkedIn, para orientar os vendedores ao longo do ciclo e facilitar as vendas – mesmo quando estão fora do escritório.



## Fomente relações através de interações genuínas e pessoais

Localize e contacte Clientes ideais ou potenciais contactos e fomente as relações de vendas. Com a aplicação LinkedIn Sales Navigator combine as plataformas LinkedIn e Dynamics 365 Sales.



## Venda de forma mais inteligente e com informação relevante

Obtenha recomendações e orientações em cada fase do negócio para que possa manter-se concentrado em fazer avançar o processo de vendas. Recorrendo a relatórios e dashboards sempre atualizados, obtenha o pipeline global de vendas com a previsão real das encomendas resultante dos negócios que a equipa comercial tem em curso.



## Acelere o desempenho das vendas GAMIFICATION

Obtenha visibilidade sobre o desempenho das vendas com dashboards de dados históricos e preditivos. Integre e motive a equipa de vendas através de campeonatos de vendas que fomentam o trabalho em equipa e a responsabilização. Defina objetivos de vendas, de visitas ou de contactos a efetuar pela equipa comercial e avalie a sua concretização em tempo real.



## Inove com uma plataforma de vendas moderna e adaptável

Promova a inovação com uma aplicação de vendas que é fácil de personalizar, expandir e interligar com outras aplicações e serviços que utiliza atualmente. A equipa de vendas acede à aplicação a partir do seu tablet e/ou smartphone, podendo consultar informação atualizada dos Clientes e registar todas as interações que desenvolve em tempo real.



Braga  
Av. Robert Smith  
Centro de Serviços Domus Qualitas nº 31  
4715-249, Fraião  
Telf: +351 253 200 320

**Hydra iT**  
TECNOLOGIAS DE INFORMAÇÃO  
E CONTEÚDOS, LDA

Lisboa  
Edifício Arcada  
Rua da Eira, 18 D  
1495-050, Algés  
Telf: +351 214 222 194



[www.hydra.pt](http://www.hydra.pt) | [infogeral@hydra.pt](mailto:infogeral@hydra.pt)

Microsoft  
Partner

Gold Enterprise Resource Planning  
Gold Cloud Productivity  
Gold Small and Midmarket Cloud Solutions  
Silver Application Development  
Silver Cloud Platform

